# **PS Consultoria**



www.psconsultoria.pt

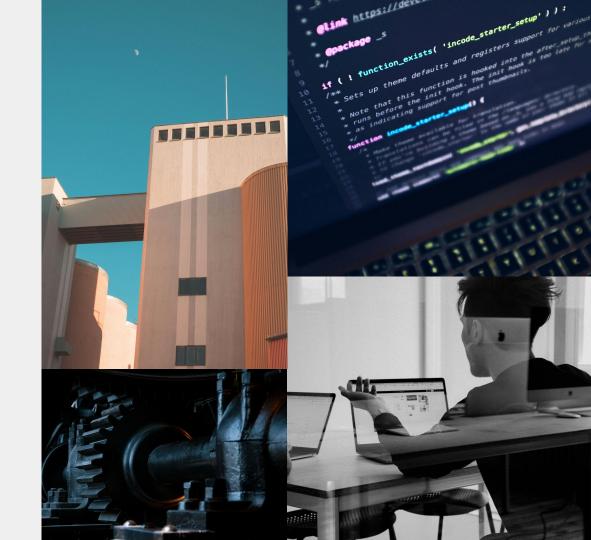
# Marketing digital para empresas B2B

Orientado para resultados comerciais

Como adquirir novos clientes? Como gerar novo negócio? Apoiamos a sua empresa na obtenção de resultados através de marketing

## Clientes que servimos

Serviços
Indústria alimentar
Indústria transformadora
Tecnologia
Software
Distribuição



### **Objectivos**

- + Credibilidade da empresa/entidade
- + Dinamismo
- + Comunicação
- + Exposição
- + Clientes
- + Vendas
- + Valor

### Serviços Principais

- → Email Marketing Envio de campanhas
- → Gestão de redes sociais (Linkedin e Instagram)

#### **Outros serviços**

- → Otimização de website (conteúdo, design, imagens)
- → Criação de Landing Pages
- → Gestão de Anúncios Google

### Serviços Email Marketing

- 1. Envio de Newsletters (campanhas de email)
  - Base de clientes atual: utilização da base de emails existente incluindo emails de leads já contactadas mas não convertidas em cliente
  - >> Novidades, promoções, informações e outro conteúdo relevante para atuais e potenciais clientes
- 2. Envio de Campanhas de Email em Massa para empresas
  - Emails de empresas disponíveis na web: no site da empresa, diretórios, etc. Utilização de bases de emails compradas
  - >> Apresentação da empresa/serviço, emails informativos
- 3. Email de Apresentação 100% targeted contactos diretos
  - Envio para emails diretos de potenciais compradores. Utilização de emails disponíveis em bases de dados B2B com emails diretos do potencial cliente
  - >> Apresentação da empresa

#### Campanhas de marketing através de email geral@empresa.pt **EMPRESA POTENCIAL CLIENTE** nome.apelido@empresa.pt ATUAIS CLIENTES Campanhas de email **OU CONTACTOS** em massa para **ESTABELECIDOS NO PASSADO EMPRESA** empresas nome.apelido@empresa.pt **Newsletter clientes** LEAD / POTENCIAL **COMPRADOR** Emails targeted (direccionados) contactos diretos

#### Processo de envio de Newsletters

#### **Processo**

- 1. Utilização de subdomínio do domínio principal da empresa / Criação de nova caixa de email
- 2. Estudo mensal estratégico e de conteúdo
- 3. Construção dos emails **Mailjet**
- 4. Envio através de plataforma cloud **Mailjet**
- 5. Manutenção de Base de Dados com emails inválidos e unsubscribes
- 6. Análise de resultados
- 7. Otimização

### Processo de envio de Email em massa / Emails de apresentação targeted

#### **Processo**

- Utilização de diferente domínio .pt/.com
- 2. Aquisição de BD de emails
- 3. Limpeza de emails inválidos o emailable
- 4. Estudo mensal estratégico e de conteúdo
- 5. Construção dos emails e exportação EML/HTML
- 6. Envio através de infraestrutura de envio de email (SMTP) otimizada com IP dedicado
- 7. Manutenção de Base de Dados com emails inválidos e unsubscribes
- 8. Análise de resultados
- 9. Otimização

### Serviços Social Media

1. Posts no Linkedin



- 2 a 8 posts mensais
- >> Novidades, promoções, informações e outro conteúdo relevante para o público em geral

- 2. Posts no Instagram
  - 2 a 8 posts mensais



>> Posts de caráter mais pessoal e humanizado e/ou repetição dos posts Linkedin

### Processo de definição estratégica

Tipos de questões abordadas

Quem são os seus atuais clientes? Tipo de empresa, dimensão, setor, necessidades etc Que clientes gostaria de alcançar? Quais os seus USP (unique selling points)? Onde estão presentes os clientes? Em que círculos digitais se movimentam? Como compram?

# A PS Consultoria - equipa



#### Pedro Sousa

Gestão de projetos e clientes / estratégia de marketing digital e operacionalização diária



#### Freelancers parceiros nas áreas de:

Google Ads / Facebook Ads SEO técnico

## A PS Consultoria - trabalho prévio

# Entidades onde realizei serviços áreas de marketing / comercial

- Reonic.com software
- Padimat construção
- Digidelta distribuição
- Actuasys tecnologia
- Camport indústria e comércio
- UINOU distribuição
- Digital Spiders web design
- WPlus web design

# Entidades com as quais trabalhei em **parceria**

- CEGEA Centro de Estudos Gestão Univ. Católica Porto
- Squadra consultoria marketing

#### Testemunho de cliente

"Thank you very much for the good work and the effort you put in. I was really impressed by the service and will happily recommend you."

Tristan, CEO Reonic.com



## A PS Consultoria - contactos

+351 923 502 353

Email <a href="mailto:geral@psconultoria.pt">geral@psconultoria.pt</a>

Website www.psconsultoria.pt

Linkedin <a href="https://www.linkedin.com/in/pedroams/">https://www.linkedin.com/in/pedroams/</a>

Av. Joaquim Oliveira e Silva 398 Esmoriz, Ovar

# **PS Consultoria**



www.psconsultoria.pt